

TUBA

Étude de cas

MEPTEC choisi Tuba et obtient de nouvelles perspectives de marché.



À propos de MEPTEC

MEPTEC (MEP Technologie) est un fournisseur reconnu de fabrication métallique. Un fabricant clé en main avec une réputation éprouvée dans la qualité et le service. Spécialiste dans le développement et l'assemblage de produits adaptés aux besoins de sa clientèle, MEPTEC agit aussi comme intégrateur.

www.meptec.com

Objectifs de la collaboration avec TUBA

Concevoir et dessiner des pièces adaptées aux besoins particuliers de MEPTEC.

Fabriquer et fournir cette pièce pour l'implantation de produits et solutions MEPTEC dans différents secteurs, dont le secteur de la santé.

Participer à la croissance des ventes de MEPTEC, en créant de nouvelles perspectives de marché.

Approche

Une emphase sur l'esprit de collaboration.

Un investissement complet dans le design de la solution, à l'écoute des besoins spécifiques de MEPTEC.

TUBA utilise son expertise de cintrage pour offrir un produit complètement adapté aux besoins du client.

Résultats

Génération de ventes: TUBA produit un prix qui permet à MEPTEC de gagner un appel d'offres.

Création de nouvelles perspectives de ventes et de marchés pour MEPTEC dans le secteur hospitalier.

MEPTEC

Un fournisseur fiable de fabrication métallique

MEPTEC se spécialise dans le développement et l'assemblage de machines adaptées au client. Cette expertise en intégration s'applique dans les segments de micro conducteur (chambre blanche), dans le triage postal (un tri automatique de lettres), dans un four solaire ou D.E.L., dans les boîtiers électriques, les caissons d'épuration d'eau et dans les segments médicaux pour pochette intraveineuse d'oxygène. Ses principaux champs d'expertise sont le "sheetmetal et l'intégration.

Détails de la collaboration

Tuba comprend l'importance d'une collaboration étroite et adapte sa méthodologie pour bien servir MEPTEC.

Lors du dernier projet pour l'agrandissement de l'Hôpital Juif de Montréal, TUBA a permis à MEPTEC de passer d'un mode artisanal où, la construction des rampes se fait sur le site, à un mode de production en usine et d'assemblage sur le site. On personnalise en usine, plutôt que de personnaliser un produit générique sur le chantier. Plutôt que de couper, visser et tarauder sur place un produit générique, on installe un produit personnalisé en assurant une finition impeccable.

La création de 10 000 pi de rampe, fait de pièces tubulaires différentes livrées sur le site de l'hôpital et prêtes à être installées, a permis à MEPTEC de gagner l'appel d'offres. C'est un produit de meilleure qualité à moindres coûts.

Meptec a senti que TUBA respectait l'approche clé en main et personnalisée de Meptec. L'entreprise apprécie que TUBA ne vende pas une commodité, mais un service, et prévoit donc une collaboration à long terme qui permettra une croissance de marché pour les deux entreprises.

“Plutôt qu’envoie les plans et on te fait un prix c’est viens nous voir et on va trouver comment faire.

Tuba c’est la force du contact et de l’esprit de collaboration. Tuba prend le temps de comprendre notre secteur d’activité.

C’est à la base de notre relation pour travailler ensemble à long terme.”

Tony Coeurderoi
Directeur service technique
MEP Technologies

L'approche et le prix fournis par TUBA ont permis à MEPTEC de gagner l'appel d'offres.